

Anforderungen an mobile XL Bauchladen Lebensmittelhersteller

Der Betrieb eines erfolgreichen mobilen Lebensmittelautomatengeschäfts erfordert mehr als nur einen Hot Dog Wagen zu kaufen und auf der Straße zu verkaufen. Wenn Sie es ernst meinen mit der Gründung eines eigenen Lebensmittelvertriebsunternehmens, müssen Sie einige Recherchen anstellen. Marktkennntnisse und Demografie, Kapitalanforderungen und Genehmigungsanforderungen müssen berücksichtigt werden.

Im richtigen Markt und bei richtiger Bedienung kann der mobile Lebensmittelverkauf sehr profitabel sein. Die Vorbereitung und eine gute Arbeitsethik helfen Ihnen, die Herausforderungen des Betriebs Ihres eigenen mobilen Vending-Geschäfts zu meistern.



Marktkennntnisse

Der Erfolg beim Betreiben Ihres mobilen Lebensmittelautomatengeschäfts erfordert einige Hausaufgaben. Beginnen Sie mit Ihrer Grundidee, was Sie anbieten wollen. Wer Ihre Kunden sein werden und was Ihre Konkurrenz sein kann, sind Faktoren, die Sie bei der Formulierung Ihres Marketingplans berücksichtigen sollten.

Daten über die Bevölkerung der Gemeinde, die Einkommensklassen und die Beschäftigung, die Ihnen einige Ideen geben können, ob Ihre Gemeinde Ihr Unternehmen unterstützen kann oder nicht. Je mehr Daten Sie über das Gebiet erhalten können, in dem Sie tätig sein möchten, desto wahrscheinlicher ist es, Marktnischen zu finden, die Sie nutzen können.



Ausrüstung

Nachdem Sie mit Ihrer Marktforschung fertig sind, werden Sie eine bessere Vorstellung davon haben, was Sie verkaufen wollen und wer Ihre Kunden sein werden. Dieses Wissen wird bestimmen, welche Art von Ausrüstung Sie benötigen und wie viel es kosten wird, Ihr Unternehmen zu eröffnen. Bevor Sie ein Gerät kaufen, erkundigen Sie sich beim örtlichen Gesundheitsministerium

nach den staatlichen und bundesstaatlichen Vorschriften für Lebensmittelautomaten.

Mobile Lebensmittelautomaten sind in verschiedenen Formen erhältlich. Am günstigsten ist ein mobiler Lebensmittelautomat für den Verkauf von vorgekochten und verpackten Lebensmitteln. Ein Verkaufswagen ist für die Zubereitung und Zubereitung von Speisen vor Ort ausgestattet und muss vom Gesundheitsamt zertifiziert werden, ähnlich wie ein Restaurant. Nach Angaben des Philadelphia Department of Health müssen mobile Lebensmittelautomaten Lebensmittel bei lebensmittelechten Temperaturen halten und eine angemessene Ausstattung für das Händewaschen beinhalten.



Lizenzierung

Bevor Sie mit dem Verkauf von Lebensmitteln aus Ihrem Wagen oder Ihrer mobilen Einheit beginnen können, müssen Sie Lizenzen und Genehmigungen einholen. Um in Ihrem Land Geschäfte zu tätigen, benötigen Sie zunächst eine Gewerbebeanmeldung und eine Steueridentifikationsnummer. Ihr Staat wird von Ihnen verlangen, dass Sie die Umsatzsteuer auf die Lebensmittel, die Sie verkaufen, einziehen, und Sie können eine Genehmigung vom Finanzministerium Ihres Staates erhalten.



Eine weitere Genehmigung, die Sie benötigen, ist eine Geschäftserlaubnis von Ihrer Stadt oder Gemeinde. Das Rathaus oder das Gerichtsgebäude wird ein Büro haben, in dem Sie die Genehmigung eines mobilen Lebensmittelhändlers beantragen können. Ihre nächste Station ist das örtliche Gesundheitsministerium. Die Genehmigung, die Sie von ihnen erhalten, muss deutlich auf Ihrem Wagen oder Ihrer mobilen Lebensmitteleinheit angebracht sein.