

# Was ist ein Bauchladen Straßenverkäufer?

Jeder kauft irgendwann in seinem Leben etwas bei einem Straßenhändler - Hot Dogs, Brezeln, Fleisch, Gemüse, Obst, kalte Getränke, Blumen, kleine Souvenirs oder Erinnerungsstücke aus dem Urlaub oder der Reise. Ein Straßenverkäufer ist jemand, der Lebensmittel, Waren und Waren auf der Straße oder auf einem Freiluftmarkt und nicht in einem traditionellen Geschäft verkauft. Der "Laden" des Straßenhändlers ist entweder ein kleiner Außenbereich, der am Ende der Nacht verschlossen und abgeschaltet werden kann, oder ein Wagen, der von Ort zu Ort bewegt und am Ende des Tages nach Hause gebracht werden kann.



In diesem Artikel:

Was ist ein Straßenverkäufer?

Was macht ein Straßenverkäufer?

Wie sieht der Arbeitsplatz eines Straßenhändlers aus?

Was macht ein Straßenverkäufer?

Ein Straßenverkäufer verkauft Lebensmittel, Waren und Waren auf der Straße oder auf einem Freiluftmarkt und nicht in einem traditionellen Geschäft.

Ein Straßenverkäufer verkauft Waren von einem Bauchladen oder Bahnhof in der Nähe einer Gegend, an der Fußgänger vorbeigehen. Das Hauptziel eines Verkäufers ist es, Geld zu verdienen, indem er Artikel verkauft, die die Menschen brauchen oder wollen. Oft sind diese Gegenstände lebensmittelbedingt, da dies die am einfachsten zu erhaltenden Genehmigungen sind.

Der Verkauf von Lebensmitteln oder anderen Waren aus einem Wagen oder auf der Straße kann wie eine perfekte Möglichkeit erscheinen, seinen Lebensunterhalt zu verdienen und gleichzeitig ein kleines Unternehmen zu besitzen. Selbständigkeit und die Möglichkeit, den Zeitplan festzulegen, während man draußen ist, mag wie die beste Jobmöglichkeit erscheinen. Ohne Baurechtskosten, Gemeinkosten der Mitarbeiter und wenige Rechnungen neben den Kosten der zu verkaufenden Waren scheint das Straßenverkaufen ein relativ einfaches Unterfangen zu sein. Wie jedes andere kleine Unternehmen erfordert auch der Bauchladen Straßenverkauf Zeit, Geduld, einige Vorlaufkosten, strategische Planung, grundlegende Marketingstrategien und die vom Staat oder der Region geforderten Lizenzen oder Genehmigungen.



Im Allgemeinen muss ein Bauchladen Verkäufer eine Umsatzsteuererlaubnis und eine Steuerbescheinigung vom Finanzamt der Regierung, eine allgemeine Gewerbeerlaubnis vom Büro des Stadt- oder Kreisschreibers und eine zusätzliche Verkäufer- oder Händlerlizenz von einer Stadt- oder Kreisverwaltung erhalten. Diese Genehmigungen können je nach Gebiet und Jahreszeit zwischen mehreren Wochen und mehreren Monaten in Anspruch nehmen. Es ist auch zu beachten, dass viele Gebiete in ganz Nordamerika nur eine bestimmte Anzahl von Genehmigungen pro Jahr zulassen, weshalb es wichtig ist, das Gebiet zu erforschen, in dem man arbeiten möchte, um sicher zu sein, dass eine Genehmigung oder Lizenz erteilt werden kann.

Ein Anbieter muss sich auch über alle anderen Registrierungen oder Lizenzbestimmungen im Klaren sein, die für den Bereich gelten, in dem er arbeiten wird. Wenn es sich bei den verkauften Artikeln um Lebensmittel handelt, muss Kontakt mit dem örtlichen Gesundheitsministerium der Region aufgenommen werden, um Genehmigungen einzuholen und um über Gesundheitsvorschriften und -vorschriften informiert zu werden. Ein Lebensmittelhändler wird wahrscheinlich gezwungen sein, an einem Lebensmittelschutzkurs für mobile Lebensmittelhändler teilzunehmen.

Sind Sie geeignet, ein Straßenverkäufer zu sein?

Straßenverkäufer haben unterschiedliche Persönlichkeiten. Sie neigen dazu, unternehmungslustig zu sein, was bedeutet, dass sie abenteuerlustig, ehrgeizig, durchsetzungsstark, extrovertiert, energisch, enthusiastisch, selbstbewusst und optimistisch sind. Sie sind dominant, überzeugend und motivierend. Einige von ihnen sind auch konventionell, was bedeutet, dass sie gewissenhaft und konservativ sind.



Klingt das nach dir? Machen Sie unseren kostenlosen Karrieretest, um herauszufinden, ob der Straßenverkäufer eines Ihrer besten Karrierematches ist.

Machen Sie jetzt den kostenlosen Test Erfahren Sie mehr

Wie sieht der Arbeitsplatz eines Bauchladen Straßenhändlers aus?

Der Arbeitsplatz eines Straßenhändlers ist idealerweise ein stark frequentiertes Gebiet in einem Gebiet mit vielen Geschäften und Menschen. Das Wetter ist ein Element, mit dem sich alle Anbieter auseinandersetzen müssen. Tage mit perfektem Wetter werden höhere Gewinne abwerfen, aber die Verkäufer werden auch mit Tagen mit strömendem Regen, starkem Wind und beißender Kälte zu kämpfen haben, in denen sie das Glück haben werden, die Gewinnschwelle für den Tag zu erreichen. Es kann ein langer Tag sein, der sich langsam hinzieht, wenn niemand zum Warenkorb eines Verkäufers kommt, oder es kann genau das Gegenteil sein, wenn Reihen von Leuten darauf warten, die verkauften Artikel zu kaufen.